

Weź udział w 1-dniowym BEZPŁATNYM warsztacie biznesowym „MAZURY TO BIZNES”,

Temat przewodni spotkania:

Jak budować biznesowe relacje, które pomogą ci rozwinąć firmę?

Przyjdź, zainwestuj wyłącznie czas i buduj swoją małą-wielką firmę!

SZCZEGÓŁOWY PROGRAM WARSZTATU	
9:30 - 10:00	Rejestracja uczestników
9:30 - 10:00	Poranna kawa
10:00 - 11:00	<p>JAK W 90 DNI ZBUDOWAĆ BIZNESOWE RELACJE, KTÓRE POMOGĄ CI ROZWINĄĆ FIRME?</p> <p>Z tego szkolenia dowiesz się:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Jak budować relacje w biznesie? Gdzie ich szukać? Jakie narzędzia do tego wykorzystać? Jak korzystać ze zbudowanych relacji? • Jaką siłę daje działanie w biznesowej grupie? Co można dzięki temu osiągnąć? • Jak prezentować swoją firmę na spotkaniach biznesowych i towarzyskich? • Jak budować dobre relacje wewnątrz firmy z pracownikami i współpracownikami? <p>Trener: Michał Bartoszewicz – przedsiębiorca tworzący nieszablonowe biznesy. Właściciel dwóch firm działających na rynku mediów: czasopisma lifestylowego MADE IN Warmia & Mazury oraz agencji kreatywnej Auris Media Group. Pracował dla marek takich Johnson & Johnson, Schwarzkopf, Costa Coffee, Michelin, Lotto czy Auchan. Swoje doświadczenie przekazuje jako trener biznesu. Uczy, jak rozwijać biznes zachowując harmonię między „mieć” a „być”.</p>
11:00 - 11:15	Przerwa kawowa (dalsza wymiana wizytówek i rozmowy przy kawie)
11:15 - 12:15	<p>SZYBKIE RANDKI BIZNESOWE - BUSINESS MIXER</p> <p>Ideą tego warsztatu jest integracja regionalnego biznesu, rozbudowanie sieci kontaktów oraz rozwój nowych inicjatyw biznesowych. Chcemy byćście po tym warsztacie wyszli bogatsi o nowych znajomych, którzy pomogą Wam rozwinąć firmę.</p> <p>Podczas tego warsztatu:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dowiedz się jak poznać prawdziwe potrzeby klientów i kontrahentów? • Jak zadawać pytania i jasno mówić o swoich potrzebach w biznesie? • Jak skutecznie negocjować? • Nawiążesz nowe relacje z innymi uczestnikami <p>Prowadzący: Michał Bartoszewicz</p>

12:15 –13:30	<p>JAK W GRUPIE REALIZOWAĆ MAŁE I DUŻE PROJEKTY?</p> <p>Podczas tego warsztatu dowiesz się:</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Jak sprawić, żeby twój projekt zakończył się sukcesem?</i> • <i>Jak wykorzystać do tego potencjał twoich relacji?</i> • <i>Poznasz 5 reguł efektywnej współpracy biznesowej</i> • <i>Dostaniesz dużą dawkę inspiracji i pomysłów</i> <p>Trener: Marta Malinowska – dyplomowana trenerka biznesu, certyfikowana facylitatorka DISC, absolwentka pedagogiki, marketingu oraz budowania strategii CSR. Wieloletnie doświadczenie menadżerskie z pracy w korporacjach wykorzystuje szkoląc w obszarze biznesu. Rozwija zespoły kierownicze i personel pierwszej linii obsługi klienta. Na koncie ma ponad 3000 zrealizowanych godzin szkoleniowych.</p>
13:30 –15:30	<p>JAK SKUTECZNIE BUDOWAĆ RELACJE BIZNESOWE W MEDIACH SPOŁECZNOŚCIOWYCH</p> <p>Podczas tego szkolenia dowiesz się:</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Jak samemu prowadzić profil na Facebooku i tworzyć posty, które zdobywają serca i lajki internautów?</i> • <i>Jaki newsletter wysyłać, by odbiorcy chcieli go czytać i czekali niecierpliwie na kolejne?</i> • <i>Jak zbudować stronę internetową, by Twoi klienci chcieli spędzać na niej więcej czasu?</i> • <i>I wreszcie jak wykorzystać media do budowania zażytych relacji w biznesie, by ten dynamicznie się rozwijał.</i> <p>Trener: Monika Taranowska - właścicielka agencji marketingowej Lupa Marketing. Współtworzy wraz ze swoim zespołem kanały firmowe w social media, prowadzi pełen marketing firm, buduje silne brandy. Jak głosi hasło Lupy: Powiększamy Zyski Firm – stawia na praktyczne i efektywne rozwiązania, ale zawsze z dużym ładunkiem stylu i smaku.</p>
15:30 - 16:00	Lunch (dalsza wymiana wizytówek i rozmowy przy obiedzie)

ORGANIZATOR

Stowarzyszenie Wielkie Jeziora Mazurskie 2020 oraz Partnerzy Projektu - Gmina Miasto Giżycko, Gmina Giżycko, Gmina Miłki, Gmina Orzysz, Gmina Ruciane-Nida, Gmina Mikołajki, Gmina Miasto Mrągowo, Gmina Mrągowo, Gmina Ryn, Gmina Węgorzewo, Gmina Pisz